

Sanitas steht für «Vorausschauen» und erstklassige Versicherungslösungen. Als Nummer fünf im Schweizer Markt ist sie gross genug, um mitzureden und klein genug, um kundennah und innovativ in einem sich rasch verändernden Umfeld zu agieren. Der Vertrieb soll verstärkt werden. Deshalb suchen wir Sie, für die neu geschaffene Funktion als

## LeiterIn Channel Management

**Die Herausforderung:** In dieser Position verantworten Sie die kontinuierliche Überprüfung und Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie. Sie erschaffen praktische, taktische Vertriebskonzepte und setzen diese mit dem Vertriebsmarketing-Team um. Sie optimieren unser Multi-Channel Management, analysieren bestehende Vertriebspartnerschaften und entwickeln diese weiter. Sie überwachen und interpretieren Marktdaten, Vertriebsaktivitäten und die damit zusammenhängenden Kosten. Zusammen mit der Departementsleitung legen Sie Provisions-, Incentivierungs- und Verkaufsförderungskonzepte fest. Die Projektleitung und -mitwirkung gehört ebenfalls dazu. Neben einer stark interdisziplinären Zusammenarbeit sind Sie in engem Kontakt mit der Geschäftsleitung.

**Ihr Profil:** Für diese Schlüsselaufgabe suchen wir eine Person mit Hochschul- oder Universitätsabschluss und stark ausgeprägten strategischen und konzeptionellen Denkfähigkeiten. Diese haben Sie schon in mehreren Jahren der Konzipierung, Umsetzung und Leitung von anspruchsvollen strategischen Projekten unter Beweis gestellt. Idealerweise kommen Sie aus der Unternehmensberatung, der Assekuranz oder der Finanzdienstleistung und sind bestens mit Vertriebskonzepten vertraut. Ihre fachliche Kompetenz ist gepaart mit einer ausgeprägten unternehmerischen Denkhaltung und starken Kommunikationsfähigkeiten, dank derer Sie Ihre Konzepte und Projekte überzeugend vertreten und präsentieren können – auch auf GL-Ebene.

**Das Angebot:** Bei Sanitas erwartet Sie ein dynamisches, auf Wachstum ausgerichtetes Umfeld mit einer pragmatischen, kollegialen Managementkultur. Hier können und sollen Sie Verantwortung übernehmen und Ihre Talente voll entfalten. Ihre Ideen werden gehört und Sie können mitbewegen. Zusammen mit Ihrem kleinen Team (Vertriebsmarketing) können Sie einen wichtigen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten. Sie arbeiten am Hauptsitz in Zürich. Ein zeitgemässes Salärpaket entlohnt Sie für Ihren ausserordentlichen Einsatz und Erfolg.

Wenn Sie diese Herausforderung begeistert, senden Sie Ihre Bewerbung elektronisch an [1173@conceptjobs.ch](mailto:1173@conceptjobs.ch). Für Fragen kontaktieren Sie Thomas Hascher. Wir freuen uns auf Sie!