

Unsere Tarifli machen einen guten Job.



Die CSS Versicherung AG bringt frischen Wind nach Deutschland! Die Tochterfirma des zweitgrössten Schweizer Gesundheitsversicherers hat sich in Deutschland in wenigen Jahren einen sowohl vom Fachpublikum als auch vom Kunden beachteten und anerkannten Namen geschaffen. Preisgekrönte Versicherungslösungen für Private treffen den Nerv der Zeit und antizipieren die Entwicklungen im Markt. Das braucht Weitsicht und unternehmerische Kraft. Die CSS ist nun daran, mit massgeschneiderten, innovativen Leistungspaketen für mittelständische Firmen ihr Unternehmensgeschäft in Deutschland auf- und auszubauen. Wenn Sie ebenso weitsichtig, dynamisch und mit unternehmerischem Drive beseelt sind, dann sind Sie möglicherweise unser/e erste/r

Leiter/in Unternehmensgeschäft Deutschland

Hier können Sie bewegen und gestalten!

Die Herausforderung: Von unserem Hauptsitz in Vaduz/ Liechtenstein aus sind Sie die treibende Kraft im Aufbau, der Weiterentwicklung und operativen Umsetzung unseres Unternehmensgeschäfts in der betrieblichen Krankenzusatzversicherung. Sie schaffen die Rahmenbedingungen für eine erfolgreiche Vertriebsarbeit unserer Key Account Manager. Bei Ihnen laufen die Fäden von Produktentwicklung, Marketing, Vertriebspartnern und Leistungsbereichen zusammen. Sie steuern den Angebotsprozess, die Entwicklung und Einführung neuer Leistungspakete, die Zusammenarbeit mit Kooperationspartnern u.v.m. Bei grossen Kunden bringen Sie sich, wo sinnvoll und zielführend, direkt in die Verhandlungen ein. Diese Funktion bedingt gelegentliche Dienstreisen.

Ihr Profil: Für diese herausfordernde Aufgabe bringen Sie ein abgeschlossenes BWL-Studium mit Fachrichtung Versicherungswesen und/oder Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung mit. Sie haben mehrjährige Führungserfahrung im deutschen Versicherungsgeschäft, z.B. als Projektleiter, in der Produktentwicklung und/oder -vermarktung, als interner oder externer Berater im Betrieblichen Gesundheitswesen, Personalmarketing, oder im Leistungserbringerumfeld. Idealerweise sind Sie mit strategischen Personalfragen in grossen mittelständischen Unternehmen vertraut. Sie sind dynamisch, stark vorwärtsorientiert und unternehmerisch ausgerichtet. Neben konzeptionellen Stärken bringen Sie auch ausgeprägte Umsetzerqualitäten mit.

Das Angebot: Wenn Sie agieren möchten, anstatt zu reagieren, wenn Sie bewegen und gestalten wollen, anstatt zu verwalten, dann kommen Sie zu uns. Kurze, direkte Kommunikations- und Entscheidungswege, ein sehr dynamisches, kollegiales und modernes Arbeitsumfeld in einem Team von topmotivierten Versicherungsprofis sind gute Voraussetzungen dafür, dass Sie sich voll entfalten können. Sie arbeiten in Liechtenstein, leben in der steuerlich attraktiven Schweiz und sind doch täglich mit Ihrem Heimmarkt Deutschland in Kontakt. Ein attraktives Salärpaket kompensiert Sie für Ihren Einsatz und Erfolg. Was wollen Sie mehr?

Wenn Sie diese Herausforderung anspricht, senden Sie uns Ihre Bewerbung (CV und Motivationsbrief) elektronisch an 1213@conceptjobs.ch. Für Fragen steht Ihnen Thomas Hascher zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!